

## Carta de Recomendación

Jimena Balbontin estuvo trabajando por casi 10 años, desde abril del 2005 hasta septiembre del 2014.

Estuvo en diferentes áreas de la empresa, principalmente en el área de ventas. Y en distintos proyectos. Que en general, la gran mayoría, fueron exitosos. Destacada en el idioma inglés, en distintas ocasiones fue la responsable de comunicarse en forma oral y escrita con nuestros proveedores extranjeros, además de encargarse de la traducción de fichas técnicas al español.

En el año 2009, Navarro y Cia, invertimos en un Diplomado en Dirección Comercial y Ventas dictado por la Universidad de Los Andes. Eso se tradujo en mejoras importantes en la empresa en eficiencia en procesos y desarrollo en distintas áreas de negocio.

Además, ese mismo año Jimena viajó a capacitarse a Europa a la tonelería húngara TRUST aprendiendo de la degustación de vinos en robles y a Alemania para capacitarse en filtración de vinos con cartuchos y placas.

Jimena contaba con toda nuestra confianza que siempre fue retribuida de buena manera. Es una persona inteligente, leal, confiable. Además de muy trabajadora y orientada al logro de las metas.

Sin otro particular,

Atte.

Juan Pablo Navarro  
Gerente.

